

Wie vielfältig die Möglichkeiten sind, einzuzäunen und abzugrenzen, erfährt man im Drive-in-Zaunmarkt in Neftenbach, wo die Firma Zaunteam Franchise AG ihren Sitz hat.



Kann und will sich beim Transport keine Ausfälle leisten: Zaunteam-Chef Walter Hübscher.

Zuverlässigkeit kommt zuerst

Zäune werden für das Heim, den Garten, die Industrie, die Sicherheit sowie die Tierhaltung gebraucht. Entsprechend vielfältig und unterschiedlich ist das Material, das im Drive-in-Zaunmarkt bereitliegt. Von hier transportieren es die 18 Schweizer Franchise-Partner von Zaunteam zu den Baustellen. Dafür werden Fahrzeuge eingesetzt, denen die weisse Lackfarbe sowie der Hersteller Toyota gemeinsam sind. Für Materialtransporte verwenden die Zaunspezialisten die Modelle Hilux und Dyna, für Kundenbesuche den Toyota Yaris, zusammen 30 Toyota-Fahrzeuge.

Gute Erfahrungen mit Toyota

Firmengründer Walter Hübscher verlässt sich seit Jahren auf Toyota, auch privat. Mit anderen Modellen hat er auch schon schlechte Erfahrungen gemacht, er erinnert sich an Pannen, die ins Geld gegangen sind. «Während der ersten Jahre nach der Firmengründung kamen für mich nur Occasionen in Frage. Die Gebrauchten von Toyota waren allesamt verlässliche, gute Autos. Und darauf kommt es an. In unserer

Branche kann man sich kein Zuspätkommen erlauben, die Autos müssen immer fahren.»

Interessantes Leasingangebot

Weil sich die Firma Zaunteam gut entwickelte, musste es nicht bei Gebrauchtwagen bleiben. «Vor zehn Jahren lancierte Toyota zum 30-jährigen Firmenjubiläum interessante Leasingangebote. Seither schliessen wir Leasingverträge auf fünf Jahre ab», erklärt Walter Hübscher. 40 000 km legen diese Autos durchschnittlich pro Jahr zurück, die Zahlen auf dem Kilometerzähler belegen, dass auch weit über hunderttausend Kilometer

noch längst keinen Eintauschgrund

liefern. Walter Hübscher nennt die Kriterien, die für ihn bei Firmenfahrzeugen wichtig sind: «Unterhalts- und Verbrauchskosten und Verlässlichkeit – beides ist bei Toyota konkurrenzlos!» Blicke anzumerken, dass es in der Toyota-Flotte von Zaunteam noch keinen einzigen Ausfall gab.

«Unterhalts- und Verbrauchskosten sind bei Toyota konkurrenzlos».



Für Kundenbesuche kommen die Toyota Yaris von Zaunteam zum Einsatz.

Zaunteam Franchise AG

Gründung: 1989
Sitz: Neftenbach ZH
Leitung: Walter Hübscher
Fahrzeuge: 30
Km/Fahrzeug: 40 000 km/Jahr
www.zaunteam.ch